

Gestion des risques et sécurité de l'information

Estimé à 6,8 milliards d'euros, le marché global de cybersécurité en France répond à un des enjeux majeurs des entreprises. Les activités de conseil, d'audit et d'intégration de sécurité, représentant près de 40% du marché et connaît une croissance annuelle de 12%.

Pure Player du secteur, la société Formind se positionne comme l'un des leaders naturels du domaine. Focus !

La croissance d'un pure player français

Fondée en 2010 par Hervé Morizot et Xavier Fauquet, l'ambition de Formind n'a pas changé depuis 10 ans : offrir aux entreprises les moyens de se défendre contre les dangers du monde digital. Historiquement, le cabinet de conseil s'appuie sur des valeurs fortes qui ont fait sa réputation : Bienveillance, Ecoute, Excellence et Engagement. Ce sont ces prérequis qui vont servir de postulat de départ au développement d'une expertise éprouvée afin de lutter efficacement contre les menaces liées à la transformation digitale. À travers une vision claire et outillée, l'entreprise se met ainsi à l'écoute de ses clients grâce à consultants capables d'adresser de manière pragmatique une large palette des problématiques de sécurité. Grâce à cet état d'esprit, Formind ambitionne d'être un futur leader européen dans la cybersécurité.

150 clients, 200 projets réalisés chaque année, 180 collaborateurs fin 2020 et une croissance de 40% par an : Formind jouit en effet d'une attractivité à la hauteur de ses engagements.

Historiquement, c'est avant tout sa capacité de conseil qui permet à l'entreprise d'afficher une telle croissance. Souhaitant couvrir l'intégralité du spectre, la société a ainsi investi dans 12 offres de cybersécurité, un investissement lourd pour bien outiller l'ensemble des consultants et projets. Grâce à ce panel de solutions, Formind est dorénavant le leader français du conseil en cybersécurité : « historiquement, et a fortiori aujourd'hui, notre cœur de périmètre se focalise sur le conseil. Aujourd'hui, notre expertise et la confiance de nos clients nous permettent d'étendre notre périmètre de compétences aux projets d'intégration » précise Hervé Morizot.

Entre intégration et développement

Cette extension de périmètre va notamment permettre à l'entreprise d'asseoir son statut de leader sur l'ensemble du territoire et à l'international. Le développement de l'offre d'intégration de Formind passe ainsi principalement par un investissement conséquent autour de solutions innovantes adressant le besoin de ses clients de bout en bout, des prestations de conseil jusqu'à l'intégration de systèmes de sécurité.

« À travers la consolidation de nos offres et notre développement à l'international, le but est de renforcer la proximité avec nos clients grands



comptes. Pour ce faire, nous organisons parallèlement des événements ciblés afin de partager notre expérience avec le plus grand nombre » continue le président. Pour réussir ce développement, Formind a ainsi prévu de recruter 70 experts à fort niveau de compétence pour l'année 2020 et a engagé un processus de formation interne ambitieux, basé sur sa 'Formind Academy'.

« Étendre notre maillage géographique en France à l'international, développer notre offre d'intégration, renforcer notre proximité client... 2020 est une année charnière pour notre société. Fort d'un investissement massif et continu, nous souhaitons mettre à profit notre excellence pour permettre à nos clients de se concentrer sur leur cœur de métier sans frémir en permanence des dangers qu'induit le digital » conclut Xavier Fauquet.

Chiffres clés

- **10 ans** : Création de Formind en 2010
- **5 bureaux** : Paris, Rennes (2016), Casablanca (2017), Toulouse (2018) et Lyon (2019)
- **150 collaborateurs** en mars 2020 – 500 planifiés en 2025
- **40% de croissance organique** : 18 M€ de CA visé en 2020
- **200 Clients** : dont 80% de grands comptes

